

## Operaciones de divisas Sin Comisiones

FXCM es remunerado por el diferencial de precios comprador-vendedor.

### Tarifas de Negociaciones

Divisa	Venta	Compra
EUR/USD	1.3350	1.3353

## Finanzas Personales

• Ticker ○ Nombre  Madrid (MC)  [Búsqueda avanzada](#)

14 de septiembre de 2005, 11h43

### Ángel Bouzas nos habla del asesoramiento financiero

Por UNO

**Ángel Bouzas es el director general de Freedom Finance en España. Esta empresa internacional ofrece en nuestro país asesoramiento financiero para la firma de una hipoteca o mejorar las condiciones de los préstamos ya contratados.**

**- ¿Cuáles son los principales servicios financieros que ofrece su empresa en nuestro país?**

Somos una filial de Freedom Finance, líder europeo en la búsqueda de las mejores soluciones para la financiación de las familias y que ha intervenido en más de 50.000 préstamos en 2004. No somos una financiera. Nosotros nos dedicamos a la búsqueda y gestión de los préstamos que mejor se adaptan a las necesidades de nuestros clientes, en función de su situación económica. Actuamos, por tanto, como asesores entre los clientes y las entidades financieras. Nuestra línea de productos va desde la gestión de préstamos para compra de vivienda, hasta reunificaciones de pagos, consolidación de deudas, mejora de condiciones financieras y ampliaciones de hipotecas.

**- ¿Cuál de ellos es el que más demanda de información recibe?**

Los usuarios se están interesando cada vez más por la reestructuración y consolidación de deudas como alternativa a los créditos personales y de consumo. El motivo principal es por los altos intereses que se pagan. Hablamos de entre un 15 y un 25% de intereses por un préstamo personal o de consumo, o por un descubierto en la tarjeta de crédito.

**- ¿Qué ventajas ofrece Freedom Finance respecto al resto de empresas que operan en su mismo sector?**

PUBLICIDAD



Monta  
como  
tú  
quieras

YAHOO!

MY YAHOO!

Hay tres ventajas en concreto que nos singularizan. En primer lugar, nuestros clientes disponen de toda la oferta financiera existente en este país en una sola llamada telefónica, que además es gratuita. En segundo lugar, si no ahorramos como mínimo 1.000 euros anuales a nuestros clientes de consolidación de deudas, no les cobramos por nuestros servicios. Finalmente, tenemos un innovador sistema de fidelización que permite a nuestros clientes ganar hasta 300 euros por cada familiar o amigo que nos presenten y utilicen nuestros servicios.

**- Hablando de aplicaciones concretas, ¿qué cantidad de dinero podemos llegar a ahorrarnos gracias a operaciones tan sencillas como por ejemplo la consolidación de la deuda?**

Como comentaba anteriormente, un mínimo de 1.000 euros al año ya que si no, no cobramos por nuestros servicios. Para hacerse una idea de lo que nuestros clientes se ahorran, pongamos un ejemplo. Nos llamó una persona que tenía abiertos cinco préstamos personales con una cuota acumulada de 1.146 euros al mes y una hipoteca al 3,75% por la que pagaba 311 euros mensuales. En total, 1.457 euros cada mes. El cliente había pasado recientemente a situación de prejubilado, por lo que sus ingresos mensuales se habían reducido de forma notoria y como consecuencia la suma de las cuotas mensuales se le hacía insoportable. Siguiendo nuestra recomendación, este cliente firmó la hipoteca con una caja que le recomendamos al Euribor + 1.00. Su tipo hipotecario se redujo al 3.35%, es decir, 0,40 más baja que la actual, pero lo realmente impresionante es que la cuota total por todos sus préstamos más la hipoteca ha pasado a ser de 585 euros mensuales, frente a los 1.457 que pagaba, lo que significa casi 900 euros de ahorro mensual.

**- ¿Qué métodos utilizan para intentar ofrecer las mejores condiciones hipotecarias del mercado?**

Primero solicitamos toda la información necesaria para analizar de forma exhaustiva la situación de cada cliente y encontrar el producto que mejor se adapta a sus necesidades. En segundo término, conocemos perfectamente la oferta financiera disponible, por lo que en definitiva, casamos la mejor solución financiera con las necesidades del cliente. Nuestra independencia y nuestro estricto código ético nos obligan a ser absolutamente transparentes en la presentación de la oferta que mejor se adecue a las necesidades del cliente. Y en algunos casos somos capaces de presentar al cliente soluciones en situaciones realmente dramáticas que evitan la pérdida de la vivienda o la empresa.

**- ¿Quiénes se encargan de asesorar a los clientes? ¿Cuál es**

## su grado de formación?

Tenemos un equipo de 60 personas que informan a nuestros clientes, analizan sus posibilidades y asesoran respecto a la mejor solución existente para cada perfil, pero siempre después de un intenso periodo de formación que oscila entre uno y dos meses y gira fundamentalmente alrededor de una idea central que es nuestra vocación de servicio al cliente. En Freedom creemos que ya es hora de que cualquier cliente que necesita un préstamo sea realmente tratado como lo que es, y no tengamos que seguir "pidiendo favores" a los bancos y cajas. El cliente, con una sola llamada, habrá accedido a prácticamente toda la oferta crediticia del mercado.

## - ¿Cómo se ponen los clientes en contacto con ustedes? ¿Qué deben pagar por beneficiarse de sus servicios?

Nuestros clientes pueden contactar con nosotros de forma gratuita a través del teléfono 900 25 00 25 o a través de nuestra página web 'www.freedomfinance.es'. A todos los clientes que lo deseen les hacemos un estudio que nos les cuesta nada, y si finalmente se llega a firmar la operación, la comisión en los casos más difíciles nunca supera el 3% del importe total y en muchos casos no cargamos ningún tipo de comisión al cliente. En definitiva, sólo se les cobra si formalizan la operación, es decir, si después de todos los trámites el cliente no firma, no paga nada.



- [Envía esta página a un amigo](#)

- [Artículos más enviados](#)

Artículo anterior: [El jefe del Banco Central Europeo resalta riesgos de inflación](#)  
( Reuters )

Artículo [SPL nombra nuevo presidente y consejero delegado](#)  
siguiente: ( *Iberonews* )

Artículo [Fernando Mórner nos habla sobre los gastos de la vuelta al colegio](#)  
siguiente: [colegio](#) ( unocontenidos )

Artículo [Bolsa Madrid cotiza al alza a mediodía liderada por Metrovacesa](#)  
anterior: ( Reuters )

Artículo [Economía/Empresas.- La papelera lusa Inapa redujo sus beneficios un 17% en el primer semestre del año](#) ( Europa Press )

Artículo [Airbus espera entregar entre 360 y 370 aviones en 2005 y más de 400 en 2006](#) ( Europa Press )

Artículo [Deep Breeze lanza en la Unión Europea revolucionaria tecnología](#)

siguiente: [de imagen pulmonar](#) ( *Iberonews*)

#### Enlaces patrocinados

##### [Palos de Golf a Medida](#)

La mayor selección de Europa en componentes de excepcional calidad: maderas, hierros, putters, varillas y grips. Sin tasas, más baratos que en los Estados Unidos.

[www.golfclonicos.com](http://www.golfclonicos.com)

##### [Tienda de Golf - Réplicas - Clónicos](#)

Palos de golf a medida, réplicas de Callaway, Taylor, Ping, etc. Bolsa, 3 maderas, 8 hierros y putter por 189EUR.

[www.golfreplicas.com](http://www.golfreplicas.com)

##### [Palos de Golf Callaway a Precios Bajos](#)

Vea nuestra selección de palos de golf Callaway disponibles para su compra inmediata o en subasta.

[www.golfbidder.com](http://www.golfbidder.com)

[Anúnciese aquí...](#)

Copyright © 2005 Yahoo! Iberia, S.L. Todos los derechos reservados.

Copyright © 2005 Uno Contenidos. Todos los derechos reservados.

[Centro de privacidad](#) - [Condiciones del servicio](#) - [Renuncia de responsabilidad](#) -  
[¿Preguntas o comentarios?](#)

Los datos de cotizaciones son suministrados por proveedores independientes identificados en la [página de proveedores](#) de Yahoo! Finanzas.